



PARTIE 3

VENDRE CLEAN WATER TAB

VENDRE CLEAN WATER TAB



EN BOUTIQUE

Le merchandising : stratégique pour la vente !

Votre magasin est naturellement un vecteur important de vos ventes et le sera d'autant plus pour Clean Water Tab dans son positionnement.

En suivant nos conseils afin de développer vos ventes dans les conditions de mise en présentation, avec deux emplacements stratégiques, nécessaires à la réussite.

Et l'expérience le prouve chez de nombreux revendeurs partenaires qui nous ont fait confiance.

The advertisement features the NOVPOOL logo with the tagline "innovative solutions" and a stylized wave graphic. The background is a scenic view of a calm sea under a clear blue sky. The text "Une solution innovante pour le traitement et la clarification de l'eau" is displayed prominently. Below the text, four numbered steps illustrate the marketing process:

1. A white retail box of Clean Water Tab tablets is shown floating in the air.
2. A hand holds a smaller brown retail box, which is then shown being opened to reveal the tablets inside.
3. Several retail boxes are stacked together on a surface, with one box open to show the tablets.
4. Two large displays of Clean Water Tab tablets are shown, each containing multiple boxes.

To the right of the steps, a descriptive text reads: "De la réception de votre boîte Clean Water Tab® à sa mise en vente, un marketing bien pensé, par des professionnels, pour des professionnels".

VENDRE CLEAN WATER TAB

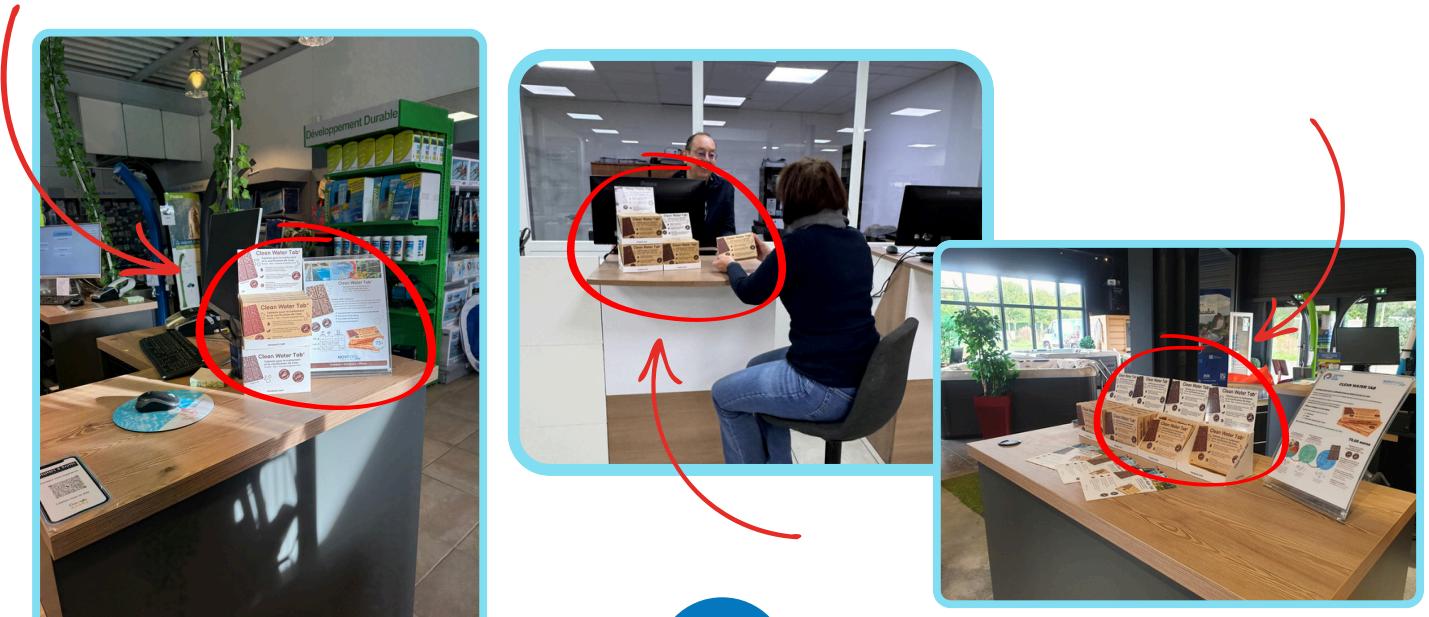
1- Placez le produit dans votre espace traitement de l'eau

Placez Clean Water Tab à côté des produits de désinfection de l'eau (chlore/brome). Ainsi, vous attirez l'œil de vos clients quand ils recherchent leurs produits habituels afin de découvrir un autre mode de traitement.



2- Présentez le produit en évidence près de la caisse

Grâce à sa boîte de présentation, placez Clean Water Tab à côté de vos caisses afin que vos clients s'interrogent en découvrant un autre moyen de traitement écologique.



VENDRE CLEAN WATER TAB



SOYEZ STRATEGIQUES

1- Equipez vos véhicules de maintenance avec des tablettes Clean Water Tab

Vos premiers commerciaux sont vos techniciens qui pourront préconiser le produit aux clients.

2- Livrez vos piscines et vos spas avec des tablettes Clean Water Tab

Livrez la piscine ou le spa de vos clients avec Clean Water Tab, qui permettra de fidéliser ces nouveaux clients en leur proposant une solution naturelle et de vous garantir un retour en magasin du client sous 3 mois, vous permettant également de réaliser des ventes additionnelles.

3- Incluez des Clean Water Tab pour les entretiens de vos piscines

Gagnez en tranquillité dans l'entretien des piscines et des spas de vos clients avec un traitement simple, naturel et de longue durée.

Engagez-vous dans une démarche d'entreprise écoresponsable.



Retrouvez la visite filmée d'un magasin de l'un de nos distributeurs, sur notre chaîne Youtube



VENDRE CLEAN WATER TAB



VOTRE PACK DE COMMUNICATION PLV

Pensez à installer les supports de communication fournis par Novpool

Nous savons que la PLV - Publicité sur Lieu de Vente - est aussi un élément stratégique pour attirer l'œil et aider aux ventes, c'est pour cela que Novpool a pensé des supports spécifiques à vos magasins. Ils vous ont été transmis lors de votre première commande. Si vous avez besoin de nouveaux supports, ils sont disponibles en téléchargement au sein de votre Espace Pro sur le site novpool.com, pour un besoin supplémentaire, contactez-nous.



1- Affiche A3

A installer à un ou plusieurs endroits



2- Roll-up

A installer près d'un mur, proche des produits de traitement.



3- Flyers

A déposer près de la caisse



4- Vidéo

Nous avons créé une vidéo qui met en avant Clean Water Tab et que vous pouvez diffuser sur un écran au sein de votre magasin. Elle est disponible dans votre Espace Pro.

[Vidéo de présentation sur Youtube](#)

VENDRE CLEAN WATER TAB



VOTRE PACK DE COMMUNICATION DIGITAL

Utilisez des techniques de marketing digital pour donner envie à vos clients de découvrir Clean Water Tab !

Attirez vos clients en boutique en mettant en place une stratégie digitale : à travers vos actions d'emailings et sur vos réseaux sociaux. Novpool vous fournit également un pack de communication digitale pour vous permettre de promouvoir Clean Water Tab.

1- Emailing



Nous vous fournissons des exemples d'emailings que vous pouvez envoyer à vos clients pour les pousser à découvrir Clean Water Tab.

2- Posts réseaux sociaux



Vous pouvez télécharger photos et informations au sein de votre espace pro sur novpool.com, afin de créer votre propre communication sur vos réseaux sociaux.

Abonnez-vous à nos réseaux sociaux Novpool et relayez les posts pour une communication efficace :



LinkedIn



Facebook



Instagram

3- Deux supports d'informations digitaux



Vous pouvez télécharger les documents et informations importantes sur votre Espace Pro novpool.com :

- la notice d'utilisation, le guide de bon fonctionnement
- la fiche de sécurité produit
- PLV (Flyers, affiches), photos et vidéos
- les outils de formation (ce module + vidéos)

Vos clients peuvent retrouver une partie de ces documents en libre téléchargement sur novpool.com

4- Parlez de Clean Water Tab sur votre site internet



Encore une fois, mettez en avant votre côté innovant sur votre site internet en parlant de Clean Water Tab. Mettez le lien de redirection vers le site novpool.com pour que vos clients trouvent d'autres informations au sujet du produit.

VENDRE CLEAN WATER TAB



LES BONNES METHODES DE VENTE

Comprendre les particularités de la vente d'un produit innovant

Le marché de la piscine en France est très développé puisque c'est le second marché mondial en nombre de constructions ! C'est aussi un marché récent, puisque cela fait environ 50 ans qu'il se développe. Dans le traitement de l'eau, l'univers a évolué mais est globalement resté centré autour des produits chimiques. Avec Clean Water Tab, nous apportons une fracture forte dans les modes de consommation et d'utilisation des traitements de l'eau grâce à un produit naturel et écologique.

En apportant un produit novateur qui change les habitudes, vous devenez acteur d'un monde qui change.

Maîtriser le produit, un atout pour vous

Qui dit produit innovant et client dans l'interrogation... Implique que vous soyez expert de Clean Water Tab ! C'est pour cela que nous avons créé cette formation complète. Pour maîtriser le produit, nous vous conseillons aussi de l'expérimenter par vous-même : dans votre propre piscine, celle de votre magasin ou dans le spa de votre showroom par exemple.

Votre pitch commercial de présentation de Clean Water Tab

Un pitch a pour objectif de présenter rapidement le produit pour créer une intrigue, voici celui que Novpool vous propose :

L'eau de votre piscine abrite en très petite quantité des bactéries bénéfiques qui aident à dépolluer l'eau, tout comme elles le font dans l'océan.

En plaçant la tablette Clean Water Tab dans le skimmer de votre piscine ou de votre spa, ces bonnes bactéries vont y trouver un lieu de reproduction qui leur permettra de s'alimenter de la pollution présente dans l'eau. Cela prive les algues et les bactéries nocives de leur nourriture, les empêchant ainsi de se développer.

L'eau devient naturellement plus claire.

Un traitement conçu pour le bien être, la santé et le développement durable

VENDRE CLEAN WATER TAB



LES BONNES METHODES DE VENTE

La vente-conseil : une méthode indispensable !

Vous l'avez compris, votre accompagnement est essentiel. Pour vendre ce produit, nous vous conseillons de vous baser sur des techniques de vente conseil :

un conseil personnalisé : adaptez vos connaissances de Clean Water Tab pour donner des conseils personnalisés à la situation du client, et non une vision générale du produit.

Par exemple, sa piscine fait 40m³, suggérez lui un traitement de 3 mois avec 1 tablette et proposez lui de venir faire un bilan avec vous en magasin quelques temps après.

Avec Clean Water Tab, offrez dès aujourd'hui à vos clients,
la piscine de demain !



Retrouvez le témoignage de Dominique, distributeur
de nos produits, sur notre chaîne Youtube





PARTIE 4

VOS RESSOURCES

VOS RESSOURCES FOURNIES PAR NOVPOOL

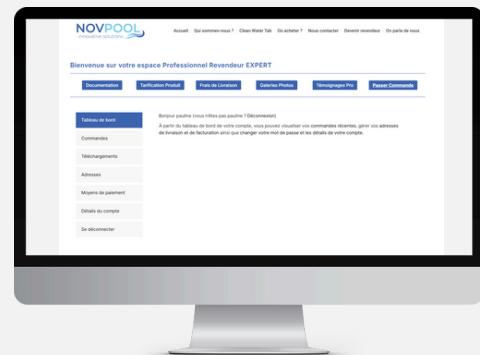
Votre espace professionnel

Nouveauté 2025 !

Votre Espace Pro sur le site novpool.com regroupe toutes vos informations concernant la Clean Water Tab, sa commercialisation, votre contrat et vos commandes.

Partie Documentation

Vous pouvez retrouver dans cet espace tous les documents évoqués dans cette formation (notice, guide de bon fonctionnement...etc) mais aussi une galerie photos que vous pouvez utiliser librement.



Les ressources physiques



Vos boites de tablettes Clean Water Tab

Avec leur packaging cartonné comprenant un guide d'utilisation et le support de présentation



Votre pack de communication PLV

Comportant une affiche A3 ou A2, un roll-up, des flyers



Les ressources digitales



Le site internet de Novpool www.novpool.com



Les réseaux sociaux Facebook, Instagram et LinkedIn de Novpool @novpool



Notre chaîne YouTube comprenant des vidéos témoignage et bientôt de formation



Communication digitale

Comportant emailings, posts réseaux sociaux et supports d'aides.

VOS RESSOURCES EXTERNES

Le site internet de la FPP

Sur www.propiscines.fr, vous retrouvez différents documents pour vous permettre d'accéder à des informations techniques et des informations sur le marché, utiles au quotidien.

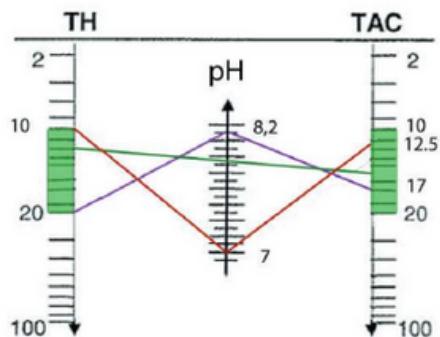
Fonctionnement du pH de l'eau

COMMENT DETERMINER LE pH OPTIMUM POUR VOTRE BASSIN ?

La balance de Taylor permet de connaître le taux de pH équilibre de votre eau.

En reliant vos 3 valeurs, il est obtenu une ligne qui forme soit :

- Un angle vers le haut = eau alcaline, entartrante (dépôts sur le revêtement)
- Un angle vers le bas = eau acide, agressive (matériels, revêtement, peau, muqueuses, yeux)
- Une ligne droite = eau équilibrée



UNE ÉQUIPE À VOTRE ÉCOUTE



Hervé MERY



Stéphane GASSOU



Patrice MOTTE



Romain MERY



Edwin MOTTE

**Sont disponibles pour répondre à
vos questions et vous accompagner dans la vente de
Clean Water Tab**



+33 (0)1 85 81 00 50



contact@novpool.com

www.novpool.com

Vous souhaitez être rappelé ?

Il vous est possible de prendre un rendez-vous téléphonique avec un conseiller Novpool,
qui vous appellera le jour et à l'horaire de votre choix:

[Cliquez ici](#)

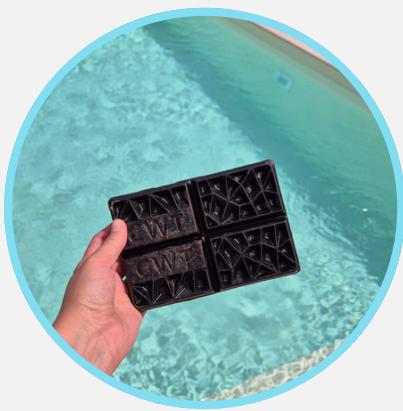
Il saura vous conseiller et répondre à l'ensemble de vos questions.

Novpool se tient également à votre disposition dans le cas où vous souhaiteriez
organiser une visioconférence groupée avec les membres de votre équipe.

Conclusion

Nous espérons que cette formation a pu répondre à toutes vos interrogations.
Si ce n'est pas le cas, contactez-nous, un de nos conseillers répondra à vos interrogations.

**Merci pour votre confiance
et bonnes ventes de Clean Water Tab !**



NOVPOOL
innovative solutions